

Ben jij in staat om zand in de Sahara te verkopen, analytisch sterk, resultaat gedreven, geïnteresseerd in mentale gezondheid én wil jij jezelf ontwikkelen?

Krijg je energie van het steeds opnieuw en opnieuw proberen om iets voor elkaar te krijgen, mensen te enthousiasmeren, creatief mee te denken om doelen te behalen en ben je niet bang om de telefoon op te pakken? Dan is dit je kans!

Als OOPKOP-New business developer werk je dagelijks samen met de 2 oprichters om onze sales doelstellingen te behalen, presenteer je bij bedrijven, denk je mee over de sales strategie en ben je onderdeel van een snelgroeiend impactvol bedrijf. Kom jij ons team versterken?

Over OOPKOP

OOPKOP is de enige marktplaats in Nederland voor mentaal gezonde werknemers. In 2021 opgericht door 2 ex-Heineken collega's met de droom om mentale gezondheid voor elke werknemer in Nederland (en daarbuiten) toegankelijk te maken.

Hoe? Door aanbieders vanuit 12 verschillende onderwerpen te bundelen op 1 marktplaats en daarmee werkgevers te inspireren en enthousiasmeren om preventief te investeren in de mentale gezondheid van hun werknemers. Werknemers krijgen een persoonlijk budget en daarmee kunnen zij, elk jaar weer, in hun eigen tijd zoeken, boeken en deelnemen aan 1 van de 150+ aanbieders die op dit moment zijn aangesloten. Van coaching tot mindfulness, van retraites tot ijsbaden.

Kans om niet te missen

We zijn op zoek naar een topper van een New business developer die het OOPKOP-team komt versterken. Je helpt en inspireert organisaties om hun medewerkers de beste versie van zichzelf te laten worden.

Je belangrijkste taak is om zo veel mogelijk organisaties en potentiële klanten warm te maken voor OOPKOP. Niet met snelle praatjes en lege woorden, maar met stimulerende, inhoudelijke gesprekken. Wij zoeken een sales goeroe die de hele dag nadenkt hoe hij/zij op een creatieve manier werkgevers kan benaderen en overtuigen en die wil leren van 2 ex-HNK werknemers met 20+ jaar ervaring in Sales & Marketing. Je bent niet op je mondje gevallen, bent punctueel, je hebt passie rondom het thema mentale gezondheid en je bent vooral een sociaal persoon!

We zoeken iemand met boordevol energie die 'aan gaat' van de hele dag in contact zijn met anderen. We zoeken ook iemand die op strategisch niveau kan meedenken over waar we, naartoe moeten groeien de komende jaren.

Wat kan je verwachten?

Het team van OOPKOP bestaat uit 5 personen op kantoor en 150 aanbieders door het gehele land. Je werkt vanuit een kantoor in centrum Amsterdam (de Wallen). Je rapporteert rechtstreeks aan de 2 oprichters en ben daarmee in staat om mee te bepalen met de richting die wordt opgegaan.

Wat kan je & wie ben je?

- Je spreekt Nederlands, maar beheerst ook de Engelse taal (spreken & schrijven)
- Je bezit HBO/WO denkniveau
- Je hebt minimaal 3-5 jaar relevante sales ervaring
- Je houdt van aanpakken & doorpakken. Niet lullen maar poetsen
- Je bent in staat om creatief mee te denken en je stem te laten horen als je het ergens wel of niet mee eens bent
- Je houdt van het nemen van een risico
- Je denkt in kansen en geeft niet snel op
- Je bewaart het overzicht en blijft nauwkeurig, ook als er meerdere taken jouw kant op komen

- Je ben open, sociaal vaardig & houdt van hard werken

Wat krijg je?

- De kans om met jouw inzet en ervaring je stempel te drukken op het leven van al meer dan 4000+ werknemers in Nederland
- Vanaf dag 1 alle ruimte en vertrouwen om veel verantwoordelijkheid te nemen.
- De vrijheid om mee te bepalen welke koers er wordt gevaren
- Kantoor in centrum Amsterdam (de Wallen), maar werken vanuit huis is zeker mogelijk
- Natuurlijk een marktconform salaris
- € 1.000 jaarbudget om te investeren in je eigen mentale gezondheid!
- Startdatum: z.s.m.

Wat doe je?

Ja gaat vanaf dag 1 dat je bent aangesloten, meebouwen aan de grote groei van dé marktplaats in NL voor mentale gezondheid. Jouw focus wordt het benaderen & overtuigen van nieuwe klanten en (als het gelukt is) het verhaal overbrengen aan alle werknemers. Je bent gepassioneerd om mensen te helpen mentaal fitter te worden. Je gelooft in het concept en staat elke dag op om nog meer werkgevers te overtuigen om preventief te investeren in mentale gezondheid.

Als je nog steeds aan het lezen bent, en het lijkt je wat... Solliciteer dan!

Stuur je CV + een 1min filmpje over waarom jij onze nieuwste aanwinst bent naar reinier@oopkop.nl. Wij zullen binnen 5 werkdagen bij je terugkomen. Hebben we interesse, dan plannen we een eerste kennismaking via een video-gesprek!